

# Инструменты кредитного и гарантийного банковского обеспечения реализации контрактов по законам 44-ФЗ и 223-ФЗ

**Владимир Гамза**

сопредседатель комитета

по денежно-кредитной политике Деловой России,

председатель совета директоров

Инвестиционно-консалтинговой группы ФЁСТ

Сильная Россия – Москва, 30.06.2015

# Краткое резюме финансовых продуктов на рынке госзаказа

Банковские гарантии для участников госзакупок - не новый продукт на рынке, однако приобрел реально массовый характер лишь с апреля 2014 года.

Обусловлено это законодательным введением единого «Реестра банковских гарантий» в рамках нового Федерального закона 44-ФЗ.

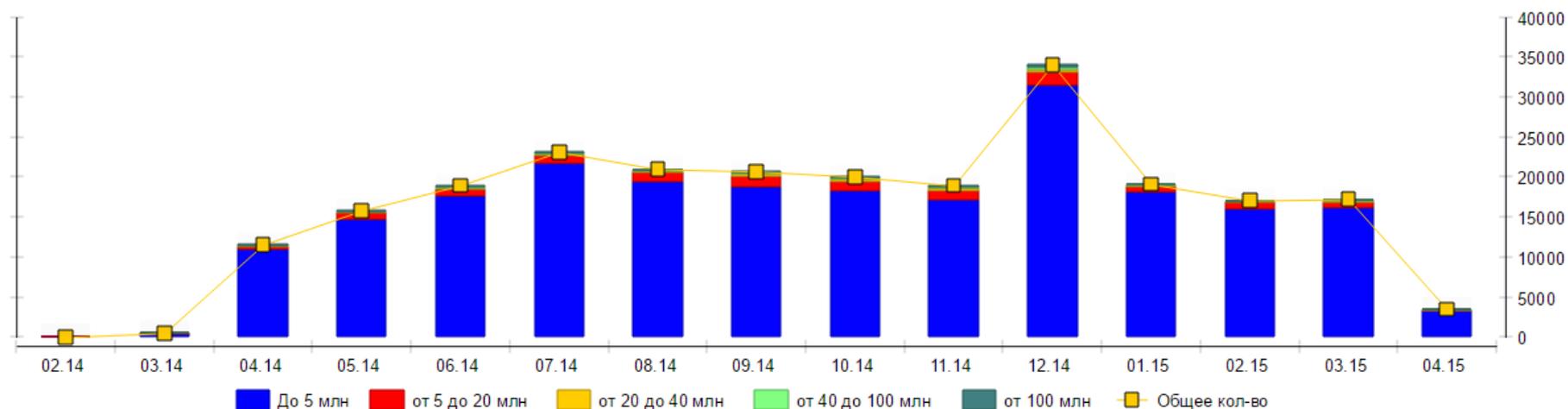
По различным оценкам экспертов, **до 60% всех закупок** в сфере государственного заказа реализуется **в сфере строительства**, ремонта, поставки стройматериалов, а также в смежных направлениях.

Также 2015 год обусловлен активным поиском исполнителями постоянных банков-партнеров для обслуживания финансовых потребностей при работе с госзаказом (банковские гарантии, тендерные кредиты, кредиты на исполнение госконтрактов)

---

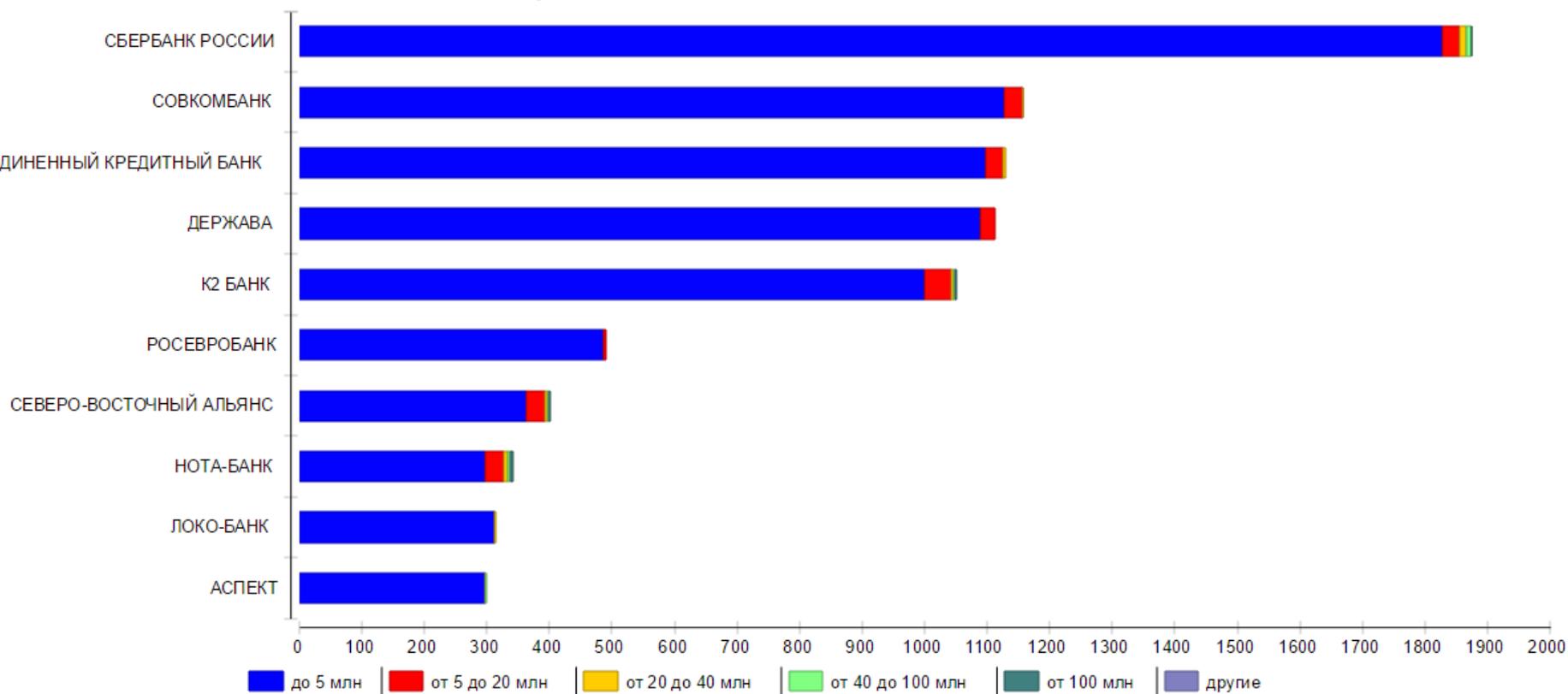
# Ситуация на рынке гарантий для госзакупок

### Банковские гарантии для обеспечения контрактов Ф3-44



# Ситуация на рынке гарантий для госзакупок

Банки, выпустившие наибольшее количество гарантий за последние 30 дней



## Массовый продукт

Среднерыночный тариф

3,5 – 4% годовых, но не менее 18-20 тыс. рублей

Основные параметры экспресс-продукта

Без открытия расчетного счета и обеспечения

Дистанционное взаимодействие (без приезда в банк) с использованием электронного документооборота с электронной подписью

Четко прописанные стоп-факторы и критерии скоринга

Оперативное рассмотрение и оформление сделки (до 4х рабочих дней)

## Требования БАНКОВ

- Срок государственной регистрации: не менее 12 месяцев (в некоторых случаях до 6 мес.)
- Успешный опыт работы с государственным заказчиком
- Отсутствие задолженности по налогам и сборам
- Добросовестное исполнение обязательств перед банками, другими кредитными и финансовыми организациями
- Отсутствие процедур реорганизации, банкротства и ликвидации
- Нет картотеки платежей и ограничений на распоряжение имуществом
- Отсутствие судебных претензий

# Пошаговый механизм работы с Банком -1

## Необходимо предоставить в Банк

1. Заявление и анкету по компании
2. Балансы форма №1-2 за 5 последних кварталов
3. Расшифровки ДЗ и КЗ на последнюю отчетную дату
4. Расшифровку по кредитам и займам на текущую дату
5. Реестр выполненных и исполняемых в текущий момент контрактов
6. Скан паспорта ген директора, поручителя, главного бухгалтера
- 7.1. Для БГ под новый контракт – тендерную документацию
- 7.2. Для БГ по действующему контракту – сам контракт и подписанные КС-2,3 по этому контракту на текущую дату

## Пошаговый механизм работы с Банком -2

### Упрощенная (скоринговая) процедура для гарантий до 15 млн.рублей

Упрощенная процедура подразумевает автоматическое принятие положительного решения в случае соответствия показателей компании установленным критериям:

- а) Категория качества по ссуде
- б) Опыт выполнения аналогичных работ или поставки аналогичных товаров
- в) Отсутствие негатива в заключении юридической службы и службы безопасности
- г) Понижение цены контракта на аукционе не более, чем на 25%
- д) С даты регистрации Клиента прошло не менее 12 месяцев

## Пошаговый механизм работы с Банком -3

### **Оценка рисков:**

В случае наличия существенных рисков или отклонений по 2-м и более показателям от скоринговой модели, заявка выносится на кредитный комитет Банка.

В случае наличия несущественных рисков или отклонения по одному показателю от скоринговой модели, кредитный комитет проводится в виде электронного голосования.

### **Дополнительными инструментами снижения рисков могут служить:**

- поручительства юридических и физических лиц
- залог прав требования по контракту
- заклад векселя на сумму от 5 до 20% от суммы гарантии

## К чему готовиться компаниям

### 1. ОБРАЩАЙТЕ ЗНАЧИТЕЛЬНОЕ ВНИМАНИЕ НА ФИНАНСОВУЮ ОТЧЕТНОСТЬ!

- а) Чистые активы компании должны быть положительными и не падать в течение года более чем на 25%
- б) Накопленная прибыль для компаний по итогам финансового года должна быть положительной
- в) Собственный капитал на последнюю отчетную дату должен быть положительным
- г) Отношение оборотных активов к краткосрочным обязательствам должны быть не менее 0,8

## **К чему готовиться строительным компаниям**

**На основании анализа выручки  
максимальный лимит банковских гарантий может составить:**

- 1) Для гарантий до 15 млн. рублей – размер 6-ти среднемесячных выручек Компании минус текущие обязательства (кредиты и займы)
- 2) Для гарантий свыше 15 млн. рублей – размер 3-5-ти среднемесячных выручек (учитывается опыт компании по реализации госконтрактов)

**На основании анализа баланса  
максимальный лимит банковских гарантий может составить:**

- до 15 млн. рублей = средняя величина оборотных активов компании за 4 последних отчетных даты, умноженная на коэффициент 1,3 (для 1 или 2 категории заемщика на основании Положения 254-П)
- свыше 15 млн. рублей = выбирается минимальное значение оборотных активов между расчетом лимита по форме № 1 или форме № 2 баланса.

## Пример «хорошего» баланса

Наличие ОС говорит о том, что у предприятия есть материально-технические средства для исполнения контракта

Наличие Запасов говорит о том, что у предприятия есть ТМЦ для исполнения контракта

Наличие ДтЗ позволяет судить о наличии у предприятия оборотных средств для исполнения контракта

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 марта 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.
<b>АКТИВ</b>					
<b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>					
	Нематериальные активы	1110	46	47	54
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	4 182	5 019	2 089
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	5 000	-	-
	Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	9 228	5 066	2 144
<b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>					
	Запасы	1210	137 640	138 772	172 145
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	-	10 550
	Дебиторская задолженность	1230	196 125	279 239	375 900
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	-
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	7 097	583	11 216
	Прочие оборотные активы	1260	2 796	7 632	8 798
	Итого по разделу II	1200	343 605	426 227	578 609
	<b>БАЛАНС</b>	1600	352 853	431 293	580 753

Положительный момент: Текущие активы (1200) выше Текущих обязательств (1500)

Положительное значение Собственного капитала (1300)

Положительный момент: рост Нераспределённой прибыли (1370) – свидетельствует о наличии прибыли на протяжении нескольких отчётных периодов

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 марта 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.
<b>ПАССИВ</b>					
<b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>					
	Уставный капитал (исладочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	10	10	10
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	Нераспределённая прибыль (непокрытый убыток)	1370	23 737	23 102	16 304
	Итого по разделу III	1300	23 747	23 112	16 314
<b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>					
	Заемные средства	1410	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	-	-	-
<b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>					
	Заемные средства	1510	268 019	273 974	286 484
	Кредиторская задолженность	1520	61 087	134 207	275 810
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	-	-	-
	Прочие обязательства	1550	-	-	2 139
	Итого по разделу V	1500	329 096	408 181	564 439
	<b>БАЛАНС</b>	1700	352 853	431 293	580 753

Положительный момент: Снижение ДтЗ и КтЗ – с компанией рассчитываются Заказчики, а она исполняет обязательства перед Поставщиками

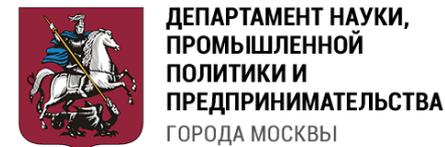
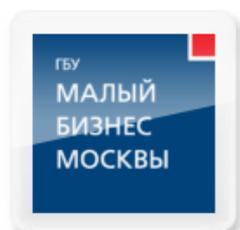
# Госброкер - это

Команда профессионалов, которая оказывает консалтинговые услуги и предоставляет исполнителям государственных контрактов различные финансовые инструменты, такие как: банковские гарантии, тендерные кредиты и финансирование исполнения госконтрактов.

Партнерами компании являются 26 банков и 14 страховых компаний, что позволяет предоставлять нашим клиентам одни из лучших условий по финансовым и страховым продуктам.

Работаем по всей России, нас знают во многих регионах, рекомендуют заказчики и электронные площадки.

Руководители компании Госброкер работают в профильных комитетах и оказывают правовую и консультационную поддержку в сфере финансов членам профессиональных объединений:



# Госброкер в цифрах и фактах

Возраст компании – 5 лет

Привлеченных клиентов – более 2500

Выпущенных банковских гарантий и кредитов – более 30000

Штат компании – 30 сотрудников

Первый совместный продукт с банком («экспресс»-гарантии) – 2011 год

Совместные специализированные продукты – в 10 банках

Всего финансовых партнеров – более 40



## Удобный сервис для малого и среднего бизнеса

Быстрый и надежный механизм для получения банковских гарантий

### **Оценка компании за 3 часа и выпуск за 4 дня**

Благодаря высокой степени автоматизации, мы можем проанализировать компанию, получив от неё только финансовую отчетность. Все остальные данные мы соберем самостоятельно.

### **Выпуск гарантии без приезда в банк**

Для верификации документов мы применяем электронную подпись, которая есть у каждого участника госторгов.

### **Выгодные тарифы, от 3% годовых**

Средневзвешенная ставка по рынку для выпуска банковских гарантий составляет 4,5%. При этом наше стандартное предложение для клиентов составляет 3 – 3,5% годовых.

# Схема работы



Обращение в  
Госброкер



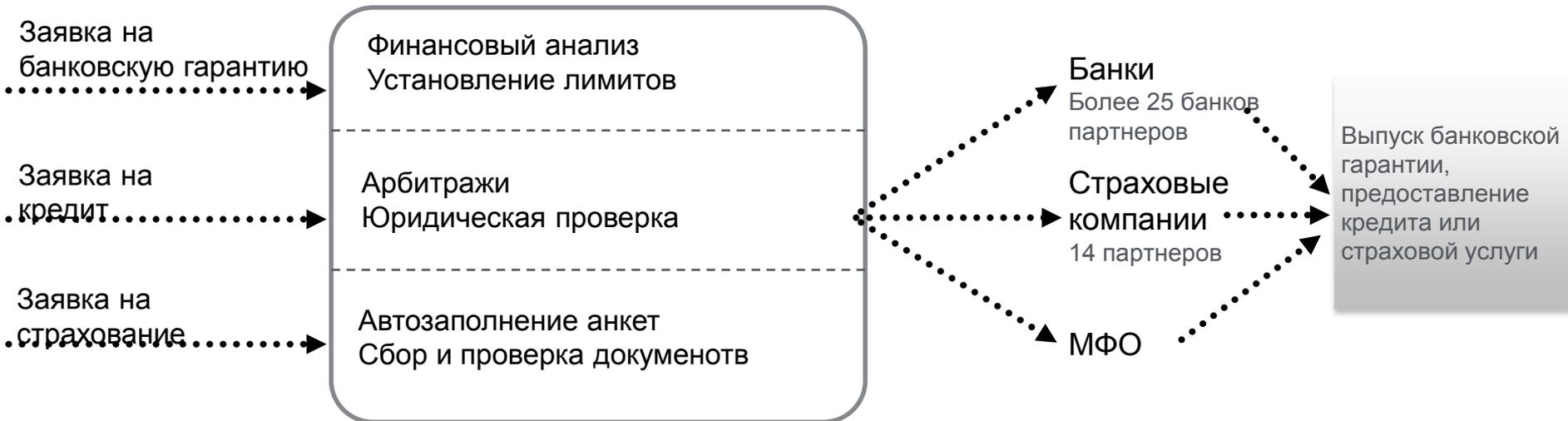
Скоринг и  
структурирование сделки  
клиента



Анализ и поиск  
наилучших условий по  
сделке



Выпуск сделки



Клиент

Госброкер

Партнеры Госброкера  
(Банки и страховые  
компании)

Выпуск  
продукта

1

Компания обращается в Госброкер для получения одного или нескольких финансовых продуктов: банковская гарантия, страхование или кредит.

2

Специалисты Госброкера проводят финансовую и юридическую оценку клиента. Собирают полный комплект документов и заполняют необходимые для банка или страховой компании анкеты.

3

После того как клиента оценили, и структурировали сделку, Госброкер подает комплект документов клиента во все компании-партнеры (банки и страховые)

4

Получив предварительные решения из банков и страховых компаний, специалисты Госброкера выбирают лучшие условия и сопровождают сделку на всех этапах.

Благодарю за внимание!

Гамза  
Владимир Андреевич

Моб.тел. +7 (905) 586-61-98  
E-mail: [gamzav@gmail.com](mailto:gamzav@gmail.com)